

Minería

Golden crown

Gold Fields busca extender, con una ampliación, la vida de Cerro Corona hasta el 2030, y ya se encuentra en la búsqueda de su nueva mina en el centro o el sur del país.

Durante el primer tramo del año pasado, en las oficinas de Gold Fields se esbozaba una decisión trascendental. De seguir el negocio como siempre, la operación Cerro Corona, por el ciclo de vida de la mina, tendría que cerrar el 2023. Esto implicaría una reducción progresiva de las operaciones, que podría iniciar tan pronto como el 2020. Sin embargo, se decidió tomar el camino contrario.

“Revisamos completamente la estrategia. Analizamos fortalezas y debilidades para definir lo que podíamos hacer para evitar el cierre. Ahora podemos decir, sujeto a los resultados finales de estudios de prefactibilidad, que con una expansión de Cerro Corona podemos extender la vida de la mina hasta el 2030”, revela Luis Rivera, vicepresidente ejecutivo de la región Américas de Gold Fields.

Los estudios deberían estar listos antes de mediados de año. Una ampliación de esta naturaleza implica una inversión de entre US\$ 120 millones y US\$ 130 millones. Pero no es la única medida que Gold Fields llevará a cabo para crecer en el Perú.

ADQUISICIONES

La minera también se ha reorganizado a nivel interno. Recientemente ha creado un área de servicios técnicos con un brazo de exploración y otro de M&A. Este último está trabajando para encontrar la próxima mina de Gold Fields en el Perú.

“Estamos buscando oportunidades en oro y cobre con foco en el centro y el sur del país”, detalla Rivera. Para ello barajan la compra

AÑO BRILLANTE

- El 2017, Gold Fields produjo en el Perú 314.000 onzas de oro.
- Las ventas ascendieron a US\$ 393 millones.
- El 2018, el gasto de capital será de US\$ 34 millones y el de operaciones, de US\$ 151 millones.
- A la actividad exploratoria se destinarán entre US\$ 7 millones y US\$ 8 millones.
- El gasto social asciende a US\$ 7 millones.

de proyectos brownfield, nuevos yacimientos e, incluso, la adquisición de alguna minera junior, además de sociedades con otras empresas. Agrega que, hacia fines del 2018, ya debería haber definiciones en cuanto al lugar donde se desarrollará.

TAJO

En diciembre del año pasado, Gold Fields presentó un informe técnico sustentatorio para la ampliación del tajo de Cerro Corona, del depósito de desmonte y reubicación y ampliación de instalaciones auxiliares. Rivera señala que estas medidas forman parte del plan minero actual y que, con la ampliación del tajo, se busca mejorar la ley del metal extraído de cara a los próximos tres años.


El ejecutivo de Gold Fields también menciona que en la operación cajamarquina se van quedando sin espacio para los desechos. Por ello, en un plazo de un año o dos tendrán desarrollado el concepto para cambiar el método de disposición de los relaves y optar por el filtrado, que es la tendencia global. Con ello, se aprovechará el agua al máximo y se podrán depositar los relaves dentro del mismo tajo.

La meta para este año de la minera es aumentar la producción en un 5% y, de acuerdo con los precios internacionales, las ventas deberían crecer en 10%.

ENFOQUE

“Tras la situación del mercado en el 2016, revisamos completamente la estrategia y empezamos a trabajar en siete dimensiones, tanto en Perú como en Chile”, agrega Rivera sobre las directrices que en los próximos años guiarán a la minera.

Las primeras cuatro son desarrollo sostenible: seguridad, medio ambiente, dimensión social y gente. “Trabajamos en ambientes seguros y libres de lesiones, cuidamos nuestro entorno, consideramos a las comunidades como nuestras socias y respetamos su entorno y nos preocupamos por nuestra gente, que es la razón y el éxito del negocio”, detalla.

Las otras tres dimensiones implican alcanzar las metas de producción, optimizar costos (tras revisar el ciclo de producción, en Gold Fields se ha conseguido un ahorro de 5% en combustibles) y la búsqueda del valor. “La posible expansión de vida de Cerro Corona es un ejemplo de esto último”, concluye. 

**LA MINERA
RECIENTEMENTE
HA CREADO UN
ÁREA DE SERVICIOS
TÉCNICOS CON
UN BRAZO DE
EXPLORACIÓN Y
OTRO DE M&A, QUE
ESTÁ TRABAJANDO
PARA ENCONTRAR
UNA PRÓXIMA MINA
EN EL PERÚ.**

